

# Sanova

## Är du vår nästa säljare?

Vill lysa upp Sverige tillsammans med oss? Nu söker vi en erfaren och engagerad belysnings säljare. Har du erfarenhet av projektförsäljning och etablerade relationer med inredare och arkitekter? Perfekt! Vi erbjuder en inspirerande arbetsmiljö med möjlighet att påverka och utvecklas.

### Om rollen:

**Ansvarsområde:** Du kommer att arbeta med projektförsäljning och ha kontakt med inredare, arkitekter och större belysningsbutiker över hela landet. Du är ansvarig för Sanovas belysnings sortiment som primärt består av varumärket Astro Lighting.

**Inledningsvis:** Under det första året kommer du även att arbeta med badrums- och kakelbutiker i södra Sverige tillsammans med en kollega innan du övergår till att fokusera helt på belysning.

**Bostadsort:** Vi ser gärna att du är baserad i Mälardalen eller Göteborgsområdet där vi har egna showrooms.

**Krav:** Körkort är ett måste och vi söker dig som är självgående, ordningsam och strukturerad.

### Om dig:

- Du har erfarenhet av projektförsäljning och är van vid att samarbeta med inredare och arkitekter.
- Du är en självgående och strukturerad person som trivs med att ta egna initiativ.
- Du har ett starkt affärssinne och en passion för belysning och design.

### Arbetet innebär:

Som belysnings säljare ansvarar du för hela säljprocessen i Sverige. Ditt arbete präglas av att skapa goda långsiktiga relationer med hög servicenivå. Fokus ligger på att etablera nya kontakter samt att sköta om och utveckla befintliga kontakter. I ditt arbete ingår även att delta på mässor och kundevent samt att anordna egna event tillsammans med marknadsavdelningen.

### Vi erbjuder:

En inspirerande arbetsmiljö med möjlighet att påverka och utveckla.

Ett stödande team och en stark företagskultur.

Möjlighet att arbeta med högkvalitativa produkter och välrenommerade kunder inom inredning och arkitektur.

### Vi tror att du:

- Jobbar strukturerat för att skapa och utveckla kundrelationer.
- Har social kompetens och en förmåga att bygga långsiktiga relationer.
- Drivs av att utvecklas och anta nya utmaningar.
- Har teknisk förståelse och är bekväm med att använda Officeprogrammen.
- Talar och skriver svenska och engelska obehindrat.
- Har B-körkort.

Bli en del av vårt fantastiska team – skicka in din ansökan redan idag!

### Ansök idag!

Skicka ditt CV och personligt brev till [ansokan@sanova.se](mailto:ansokan@sanova.se).

Kontakta Försäljningschef Patric Tegen för frågor: 0767-88 99 98

**Vi ser fram emot att höra från dig!**